

AUGMENTEZ VOS REVENUS GRÂCE AUX **COMPLÉMENTS ALIMENTAIRES** ET À **LA NUTRICOSMÉTIQUE**



LE PARTENAIRE POUR **LA RÉUSSITE ET LA CROISSANCE DE VOTRE ACTIVITÉ**

Le **Laboratoire MP Santé**, implanté aux portes de Montpellier, est une **entreprise à taille humaine**, spécialisée dans la **nutrition** et la **phytothérapie** depuis plus de **45 ans**. Nous sommes spécialisés dans les domaines de la **minceur**, du **bien-être** et de la **beauté**. La volonté première de nos équipes est de concevoir des **produits innovants**, de **qualité "premium"** et **adaptés aux différents besoins de nos partenaires**.

Nous concevons nos compléments alimentaires, tous **fabriqués en France**.

Nos formules sont développées à partir d'extraits secs de plantes ou d'**actifs brevetés**, avec des **concentrations élevées** et sont disponibles sous différentes formes galéniques :
poudres, gélules, capsules, liquides, etc.



VOS AVANTAGES REVENDEURS



Ouverture de compte et réassort
SANS MINIMUM de commande



Des tarifs très attractifs avec des
MARGES SUPÉRIEURES À 2



Vous avez l'**EXCLUSIVITÉ** des ventes car nos
produits ne sont pas vendus sur internet



Une offre 5+1 = pour 5 unités d'une même
référence, la 6ème est **OFFERTE** !



Livraison rapide de vos commandes en
Colissimo SUIVI (48 à 72h)



Des nouveautés, des offres et le suivi par
votre conseillère **TOUT AU LONG** de l'année

Ils nous font confiance...

DEVENEZ DISTRIBUTEUR ET DÉVELOPPEZ VOS VENTES ADDITIONNELLES TRÈS RAPIDEMENT !



Pourquoi proposer des compléments alimentaires ?



Augmenter vos revenus grâce aux ventes additionnelles



Élargir et dynamiser votre offre



Optimiser vos résultats en offrant une prise en charge globale in & out



Fidéliser votre clientèle

Comment ça marche ?

ÉTAPE 1 . L'APPEL DÉCOUVERTE

Lors de cet appel initial, votre conseillère sera à votre écoute pour vous orienter dans votre projet et vous aider à partir sur des bases solides. Nous prenons le temps d'échanger avec vous pour comprendre précisément vos besoins et vos objectifs en fonction de votre activité. Que vous soyez déjà spécialisé dans les soins minceur ou anti-âge, ou que vous souhaitiez élargir votre offre en proposant ces prestations, notre expertise est à votre service.

ÉTAPE 2 . RÉCEPTION DE VOTRE COMMANDE ET ACCÈS AUX FORMATIONS

Une fois votre compte ouvert et votre première commande validée, nous passons à l'étape suivante pour vous garantir un démarrage serein et en toute confiance ! Vous recevrez les supports nécessaires pour commencer à proposer nos compléments alimentaires dans votre institut : Un "book" des fiches techniques, des formations en e-learning et des supports marketing (affiches, flyers, catalogues, plv...) pour promouvoir les produits et les saisons phares.

En minceur vous disposerez de protocoles alimentaires détaillés (perte de poids et stabilisation), de livrets recettes de saison, de livrets astuces & bien-être, de mètres rubans...etc, qui vous permettront de mettre en place des cures de perte de poids complètes.

ÉTAPE 3 . AUGMENTATION DES VENTES ADDITIONNELLES

Grâce au suivi téléphonique de votre conseillère dédiée, vous serez accompagné(e) à chaque étape du développement de votre activité. Elle vous guide et vous propose des idées d'animations pour dynamiser vos ventes. Tout au long de l'année, nous renforçons vos connaissances sur les compléments alimentaires via des webinars, afin de vous aider à gagner en confiance. Vous bénéficiez également de nos nouveautés produits, de supports marketing et de promotions mensuelles pour stimuler vos ventes et encourager vos clientes à découvrir nos compléments alimentaires. Avec ces outils et ce soutien, vos ventes additionnelles sont vouées à se développer !

Ils nous font confiance...

PhysioCell®

BLOOMEA
PARIS

Esthéticienne
PERFORMANTE
TAFFER, KIFFER, PERFORMER !

CNAB-SPA
CONFÉDÉRATION NATIONALE
ARTISANALE d'INSTITUTS de BEAUTÉ d'SPA